



Bio-inRen desarrolla fármacos y sistemas de diagnóstico para enfermedades renales y la hipertensión

La 'spin off' de la Universidad de Salamanca también ofrece servicios de I+D+i a empresas farmacéuticas, biotecnológicas y alimentarias

B

Bio-inRen es una *spin off* de la **Universidad de Salamanca** creada para desarrollar tecnológicamente y rentabilizar los descubrimientos científicos de su Unidad de Fisiopatología Renal y Cardiovascular (UFRC). Constituida en mayo de 2009 por los científicos José Miguel López Novoa y Francisco José López Hernández, a los que se sumó un inversor privado, su actividad se inició en 2010 con la firma de un convenio marco de colaboración con la citada entidad académica para el al-

Bio-inRen trabaja en el descubrimiento de biomarcadores para el diagnóstico de las enfermedades renales basados en conceptos innovadores.

quiler de las instalaciones. Su ámbito de actuación se centra en la biotecnología médica a través de la creación de aplicaciones diagnósticas y terapéuticas pioneras e innovadoras a nivel mundial en el campo de las enfermedades renales y la hipertensión, dolencias con una alta prevalencia en nuestra sociedad y que además suponen una parte importante de los desembolsos de los servicios de salud. Como ejemplo, cabe señalar que el tratamiento con diálisis alcanza el 2% del gasto sanitario total de los países desarrollados y se aplica al 0,1% de su población.

La empresa cuenta con tres líneas de negocio, de las que dos (*Bio-inRen Diagnostics* y *Bio-inRen Therapeutics*) están dirigidas a crear sus propios productos para mejorar el tratamiento clínico y la esperanza y calidad de vida de los pacientes afectados por enfermedades renales e hipertensión; y la tercera (*Bio-inRen Partnership*) se dedica a la prestación de servicios de I+D+i a compañías farmacéuticas, biotecnológicas y de alimentación, un área que en la actualidad supone su principal fuente de ingresos.

Biomarcadores

López Novoa, uno de los socios científicos fundadores de esta empresa, que posee un plantilla de cuatro trabajadores y una cifra de negocio de 200.000 euros prevista para 2011, explica que entre los proyectos más importantes en los que trabaja se encuentra el descubrimiento de biomarcadores para el diagnóstico de las enfermedades renales basados en conceptos innovadores, que mejoran sustancialmente el impacto sanitario y socioeconómico de estas enfermedades. "Se trata de desarrollar indicadores presentes en muestras biológicas como la orina, que identifiquen a aquellas personas que tienen un mayor riesgo de padecer una enfermedad renal", apunta López Novoa.





Modelo de negocio

El plan estratégico de **Bio-inRen** para los próximos cinco años plantea la investigación en diferentes productos tecnológicos hasta alcanzar el grado de madurez clínica suficiente para adquirir un importante incremento de valor. "En ese momento, el modelo de negocio de la compañía se centrará en la venta o traspaso de estos productos a nuestros clientes potenciales, las grandes farmacéuticas y las firmas de diagnóstico, para su comercialización a nivel mundial", detalla Francisco José López Hernández, fundador de la firma, que resalta que de manera paralela se ampliará la cartera de clientes que contratan servicios de I+D+i para incrementar los ingresos en este campo.

Asimismo, López Hernández detalla que la firma salmantina investiga también con fármacos de nueva generación para el tratamiento de las citadas patologías. "Un ejemplo son los compuestos que ralentizan la progresión de la enfermedad renal crónica. El mejor efecto que se puede conseguir en la actualidad es detener su avance para evitar que durante la vida del paciente la función renal disminuya tanto que sea preciso aplicar diálisis o realizar un trasplante de riñón", explica el socio científico de **Bio-inRen**, que añade: "contamos con una línea de fármacos en desarrollo destinados a prevenir la formación de uno de los factores más importantes del progreso de esta enfermedad, que es la fibrosis de los riñones. Además, pertenecen a una nueva generación de productos que se dirigen exclusivamente a sus dianas para reducir sus efectos secundarios en otros lugares del organismo".

Como el mercado de las

divisiones *Diagnostics* y *Therapeutics* lo constituyen las grandes empresas farmacéuticas, **Bio-inRen** desarrolla tecnología que comercializa en forma de paquetes que otras compañías con capacidad de fabricación y redes comerciales conviertan en productos específicos para su distribución a los consumidores finales, que en este caso son los sistemas de salud públicos y privados a nivel mundial.

Servicios de investigación

Por su parte, *Bio-inRen Partnership* trabaja con empresas de todos los tamaños de los sectores biotecnológico, alimentario y farmacéutico a las que presta servicios de investigación en forma de proyectos concretos. Aunque hasta ahora el mercado de esta división es principalmente nacional, la compañía está inmersa en una estrategia de internacionalización mediante la firma de alianzas estratégicas con firmas internacionales que además de ser complementarias tecnológicamente puedan ser-



De izquierda a derecha, José Miguel López Novoa y Francisco José López Hernández, socios científicos fundadores de **Bio-inRen**.

vir de canalización recíproca de clientes.

"Además, participamos en **Vitartis**, el cluster biotecnológico de Castilla y León, y hemos establecido contactos con otras agrupaciones extranjeras de similares características. La integración en plataformas tecnológicas nacionales y europeas es otro de nuestros objetivos para el futuro próximo", explica López Novoa. Para completar esta expansión internacional y

desarrollar totalmente sus propios productos, la compañía precisa de recursos económicos procedentes de inversiones y financiación adicional. En este sentido, sus responsables subrayan el interés mostrado por la Junta en esta compañía, que también ha cursado solicitudes a **Genoma España** y al Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y está en conversaciones con inversores privados y farmacéuticas.